

E-Comarch ERP Optima – Prowadzenie sprzedaży w systemie

Cele szkolenia

Szkolenie ma na celu zapoznanie Użytkownika z podstawowymi możliwościami Comarch ERP Optima. Zagadnienia kursu w głównej mierze dotyczą modułu Comarch ERP Optima Handel. Nie obejmuje procesu instalacji programu, koncentrując się na aspektach konfiguracji i wykonywania podstawowych operacji. Jest polecane Osobom rozpoczynającym pracę systemem, jak również dla osób mających z nim od niedawna styczność. Użytkownik może równocześnie wykonywać pokazywane czynności na swojej instalacji Comarch ERP Optima, ucząc się w praktyce obsługi systemu.

Umiejętności

Dzięki szkoleniu Uczestnik/czka:

- *Opanuje podstawowe operacje w Comarch ERP Optima (szczególnie w module handlowym),*
- *Usystematyzuje wiedzę w zakresie zagadnień magazynowo-handlowych,*
- *Nabędzie umiejętności swobodnego poruszania się w modułach: Kasa/Bank, Faktury i Handel.*

Profil uczestników

Szkolenie przeznaczone jest dla kadry pracowniczej Partnerów – przedsiębiorstw, zajmujących się sprzedażą i wdrażaniem systemów klasy ERP Comarch SA (wymagany status partnera) i Klientów rozpoczynających pracę z Comarch ERP Optima lub mających styczność z nim od niedawna. Polecane także Osobom indywidualnym – zainteresowanym poznaniem podstawowych możliwości Comarch ERP Optima. Zalecana jest podstawowa znajomość zagadnień magazynowo-handlowych.

Przygotowanie uczestników

Szkolenie nie wymaga weryfikacji zespołu Account Managerów sektora ERP Comarch SA. Niezbędny dostęp do Internetu i zainstalowana Comarch ERP Optima (wersja pełna lub demonstracyjna) z przykładowymi bazami.

Szczegółowy program szkolenia

1. Konfiguracja programu
 - 1.1. *Założenie i konfiguracja bazy danych (pieczęćka firmy)*
 - 1.2. *Operatorzy w programie*
 - 1.3. *Import danych z innej bazy*
 - 1.4. *Blokady dostępu*
 - 1.5. *Filtrowanie oraz funkcje agregujące okien (sumowanie itp.)*
 - 1.6. *Rozmiar czcionki*
2. Kasa/Bank
 - 2.1. *Rejestry kasowe/bankowe*

- 2.2. *Kasy Domyślne dla operatorów*
3. Kategorie
 - 3.1. *Kategorie przychodowe i kosztowe*
4. Handel
 - 4.1. *Konfiguracja modułu*
 - 4.2. *Towary i grupy towarowe*
 - 4.3. *Atrybuty*
 - 4.4. *Wystawianie dokumentów handlowych (Faktury zakupu / sprzedaży)*
 - 4.5. *Wystawianie dokumentów magazynowych (Przyjęcia / Wydania zewnętrzne)*
 - 4.6. *Przekształcanie dokumentów*
 - 4.7. *Rezerwację odbiorców, Zamówienia u dostawców*
 - 4.8. *Dokumenty korygujące*
 - 4.9. *Dodatkowe funkcje w module Handel Plus (wskazanie na dostawę, wybór wielu magazynów na dokumentach handlowych)*
 - 4.10. *Integracja z KSeF*
 - 4.11. *Akcyza*
 - 4.12. *Ewidencje kosztów dodatkowych przy zakupie towaru, SAD*
 - 4.13. *Korekta zbiorcza*
 - 4.14. *Zestawy promocyjne*
 - 4.15. *Wiele kodów EAN*
5. Rozliczenia dokumentów
 - 5.1. *Wprowadzanie Raportów kasowych/bankowych*
 - 5.2. *Rozliczanie dokumentów*

Metoda realizacji szkolenia

Szkolenie pierwszego stopnia trudności – podstawowe. Szkolenie elektroniczne (on-line). Materiał szkoleniowy, udostępniany przez Internet, wzbogacony jest prezentacjami video, obrazami (zrzutami ekranu), opisami tekstowymi. Dzięki formie e-learningu uczestnicy dostają możliwość zapoznania się z obsługą programu w dowolnym czasie, w swoim własnym tempie oraz bez ponoszenia dodatkowych kosztów związanych z przyjazdem i pobytem w miejscu szkolenia.

Liczba dni, liczba godzin szkoleniowych

Przewidywany czas przyswajania materiału to 8-16 godzin (pracy non-stop).

Czas trwania: aktywne bez ograniczeń czasowych; po 30 dniach od daty rozpoczęcia szkolenia (daty podanej w ofercie szkoleniowej ERP) następuje administracyjna finalizacja usługi (przygotowanie faktury i certyfikatu).

Dodatkowe informacje:

- Koszt: 65 zł netto/osoba.
- Grupa: min. 1 osoba / max. 25.
- Termin i lokalizacja: zgodnie z [ofertą szkoleń z systemów ERP](#). Możliwe udostępnienie e-szkolenia wcześniej niż data rozpoczęcia w ofercie i możliwe dopisanie do grupy już realizującej dane e-szkolenie.
- Materiały: w formie elektronicznej.
- Certyfikat ukończenia szkolenia: tak (forma papierowa/elektroniczna).

- Test sprawdzający/Egzamin: testy sprawdzające w postaci quizów częściowych, pozwalających sprawdzić poziom przyswojonej wiedzy na bieżąco; brak egzaminu końcowego.

Ścieżka rozwoju po szkoleniu

Polecamy e-szkolenia:

- E-Comarch ERP Optima Księga Handlowa – Podstawy pracy z modulem;
- E-Comarch ERP Optima Księga Podatkowa – Podstawy pracy z modulem;
- E-Comarch ERP Optima Księga Handlowa – Zastosowanie zaawansowanych schematów księgowych;
- E-Comarch ERP Optima Analizy BI – Skuteczne podejmowanie decyzji.

Polecamy inne szkolenia z zakresu Comarch ERP Optima. Posiadamy odpowiedniki większości e-szkoleń w wersji stacjonarnej. Wszelkie sugestie zagadnień, nowych tematów mile widziane: szkolenia.erp@comarch.pl.