

E-Comarch ERP Enterprise – Wprowadzenie cz.2

E-szkolenie przeznaczone dla Partnerów i potencjalnych Partnerów

Cele szkolenia

Poniższe szkolenie zostało przygotowane z myślą o początkujących użytkownikach jako materiał do samodzielnej nauki i prezentacja podstawowych informacji na temat systemu Comarch ERP Enterprise i jest kontynuacją szkolenia *E-Comarch ERP Enterprise – Wprowadzenie cz. 1*.

Materiał jest podzielony na cztery części, każda omawia funkcje osobnych modułów. Lekcje składają się ze slajdów oraz z filmów instruktażowych. Slajdy zawierają wszystkie istotne informacje dotyczące tematów szkolenia. Natomiast filmy instruktażowe służą do pogłębienia i zilustrowania treści slajdów poprzez prezentację, przeprowadzanie i odpowiednie komentowanie procesów w Comarch ERP Enterprise.

Umiejętności

Po pomyślnym ukończeniu szkolenia podstawowego uczestnicy poszerzą wiedzę na temat funkcji udostępnianych przez system Comarch ERP Enterprise, m.in.:

- Wersjonowania danych
- Korzystania z szablonów
- Różnych typów artykułów i cech artykułów
- Rozliczania kosztów transportu i prowizji od sprzedaży
- Przeprowadzania zwrotów od klientów
- Zarządzania jednostkami ładunkowymi i ładunkami
- Dokonywania rezerwacji i alokacji
- Ustalania tras
- Rozliczeń wewnętrznych
- Uprawnień organizacji

Zdobyta w ten sposób wiedza pogłębi znajomość systemu oraz pozwoli na przeprowadzanie zaawansowanych procesów.

Profil uczestników

Szkolenie przeznaczone dla: Partnerów – przedsiębiorstw już zajmujących się sprzedażą i wdrażaniem systemów sektora ERP Comarch SA, którzy rozważają współpracę handlowo-wdrożeniową w zakresie Comarch ERP Enterprise.

Przygotowanie uczestników

Wymagany status Partnera sektora ERP Comarch SA i pozytywna weryfikacja zespołu Account Managerów sektora (Opiekunów sieci Partnerów i Klientów). Od uczestników oczekujemy podstawowej znajomości pojęć związanych z handlem i logistyką magazynową.

Szczegółowy program szkolenia

1. Dane podstawowe – szablony i wersjonowanie danych podstawowych, typy artykułów i materiałów, specyfikacje, cechy artykułu
2. Specjalizacja w zakupie i sprzedaży – prowizje od sprzedaży, premie sprzedażowe, asortyment, koszty transportu, zwroty od klientów
3. Logistyka – jednostki ładunkowe, trasy, alokacja zasobów, rezerwacje
4. Wielofirmowość (rozszerzenie) – uprawnienia do treści i rozliczenia wewnętrzne

Metoda realizacji szkolenia

Szkolenie pierwszego stopnia trudności – podstawowe, e-learning.

Liczba dni, liczba godzin szkoleniowych

- szkolenie aktywne przez okres 12 miesięcy (od chwili uzyskania danych dostępowych do Platformy E-Learningowej).
- całkowity czas trwania materiału to około: 90 minut

Ścieżka rozwoju po szkoleniu

Obecnie w ofercie polecamy szkolenia z zakresu Comarch ERP Enterprise:

- [Warsztaty Autoryzacyjne Comarch ERP Enterprise – Produkcja](#)
- [Szkolenie Comarch ERP Enterprise- Sprzedaż wielokanałowa](#)
- [Warsztaty Autoryzacyjne Comarch ERP Enterprise – Księgowość](#)
- [Warsztaty Autoryzacyjne Comarch ERP Enterprise – Logistyka](#)
- [Warsztaty Autoryzacyjne Comarch ERP Enterprise – Konfiguracja i Administracja](#)
- [E-Comarch ERP Enterprise – Serwis](#)
- [E-Comarch ERP Enterprise – Planowanie](#)

Ze względu, iż jest to nowa usługa w naszej ofercie, nie prezentujemy pełnej ścieżki obowiązujących szkoleń autoryzacyjnych Comarch ERP Enterprise. Wraz z kolejnymi edycjami tych szkoleń, będziemy formalizować ścieżkę obowiązujących szkoleń autoryzacyjnych Comarch ERP Enterprise i ten obszar uzupełniać o niezbędne dane. W razie wątpliwości, prosimy o kontakt z Opiekunem regionu Comarch ERP.

Wszelkie sugestie zagadnień, nowych tematów mile widziane: szkolenia.erp@comarch.pl